



Pilares

A quantidade de pessoas desocupadas finalmente retraiu

Ampliação das pessoas ocupadas e da força de trabalho

Crescimento da massa de rendimento

Expectativa de aceleração do consumo

Retomada do crescimento econômico

taxa básica de juros em nível historicamente baixo

Expectativa de manutenção da inflação dentro da meta

Maior acesso a crédito e aumento do poder de consumo

xpectativa de aumento das vendas e redução de inadimplência e descontos

Possibilidade de **realização** de **transações** com *cap rates* atrativos

Percepção de melhora do cenário macroeconômico

Expectativa otimista quanto à evolução do país

Empresário: perspectiva de aumento nas contratações e no volume de investimentos

Consumidor: maior grau de otimismo pode ser traduzido em aumento no consumo com a majoração da massa de rendimento

Indústria e comércio varejista voltaram a apresentar resultados positivos

Expectativa de

aumento na demanda

por espaços comerciais,

aumentando a taxa de ocupação

dos empreendimentos

¹Fonte: BCB ²Fonte: CETIP ³Fonte: IBGE

⁴Fonte: FGV



Estratégia



Pilares Estratégicos

Acreditamos que a uma boa governança, gestão eficiente, qualidade e alinhamento de longo prazo do sócio administrador são chaves na performance dos ativos



Governança

- Sócios com elevado nível de governança corporativa;
- Transparência de informações / compliance;
- Acordos de acionistas resguardando os direitos do XP Malls, ainda que este possa ser minoritário (cláusulas de proteção, como direito de preferência e tag along).



Gestão Eficiente

- Sociedade com renomados *players* da indústria e atuação nacional;
- Escala é essencial: estrutura de custos e, principalmente, barganha comercial;
- Grande preocupação na manutenção / revitalização dos ativos.



Alinhamento de longo prazo

- Aquisição de participações minoritárias nos ativos, ou seja, sócio enxerga upsides e acredita nos ativos;
- Liquidez das participações, visando futura reciclagem de portfolio e ganho de capital;
- Relacionamento de longo prazo com os sócios.

Tese de Investimento













MOMENTO

Segmento com grande potencial de retorno no cenário atual



RESULTADOS

Alinhamento de interesses junto aos sócios administradores



RESILIÊNCIA

Foco em cidades maduras e relevantes



PORTFÓLIO

畾

Imóveis de qualidade e dominantes em suas áreas de influência



TIME

Ampla
experiência em
operações e na
gestão de
shopping
centers

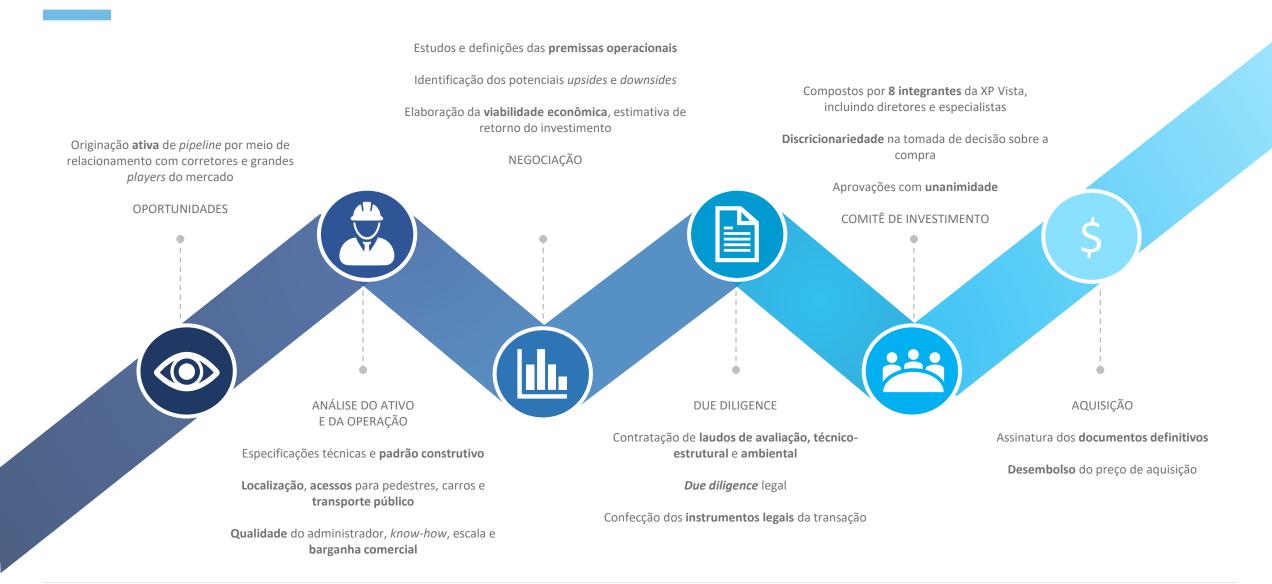


Fundo de Investimento Imobiliário





Processo de Investimento



Gestão Ativa



PATRIMONIAL

Realização de laudos técnicos para identificação da necessidade de execução de **obras corretivas** e **preventivas** para preservar o bom estado de conservação dos imóveis investidos

Análise de **revitalizações** que possam contribuir para a melhoria operacional dos ativos e proporcionar uma **melhor experiência aos lojistas e consumidores**

Estudo de potenciais **expansões** e **desenvolvimento de multi-uso** para adequar a oferta de ABL à demanda da região

GESTÃO ATIVA

OPERACIONAL

Realização de **reuniões mensais** com os sócios e administradores de cada empreendimento do portfolio

Equipe de gestão com *track record* na indústria e vivência no '"chão de fábrica"

Benchmarking entre os diversos administradores dos empreendimentos do portfolio





Visita in loco, discussão das premissas e diligência completa

Acordo de acionistas justo entre os sócios do empreendimento, buscando mecanismos de defesa para o Fundo

Transparência com o cotista por meio de área de **Relações com Investidores** ativa

GOVERNANÇA

Acompanhamento de **fatores externos**que possam impactar a região
onde estão situados os ativos
e reformular estratégias, via compra, venda
ou crescimento orgânico

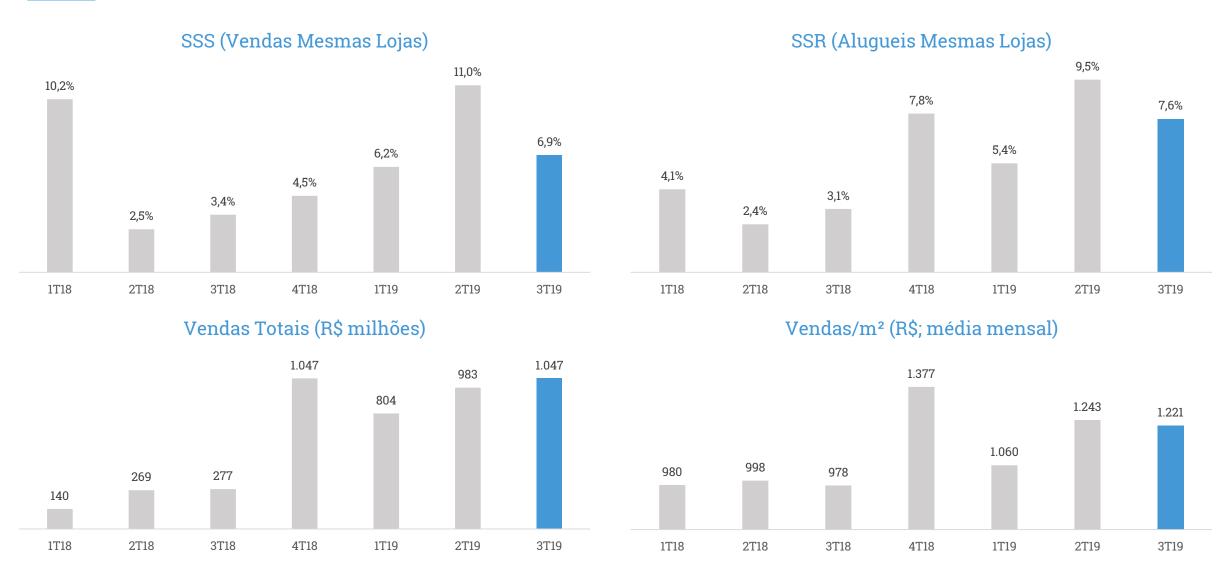
Busca ativa para identificação de oportunidades de **reciclagem do portfolio** investido e geração de **lucros imobiliários**



OPORTUNÍSTICA

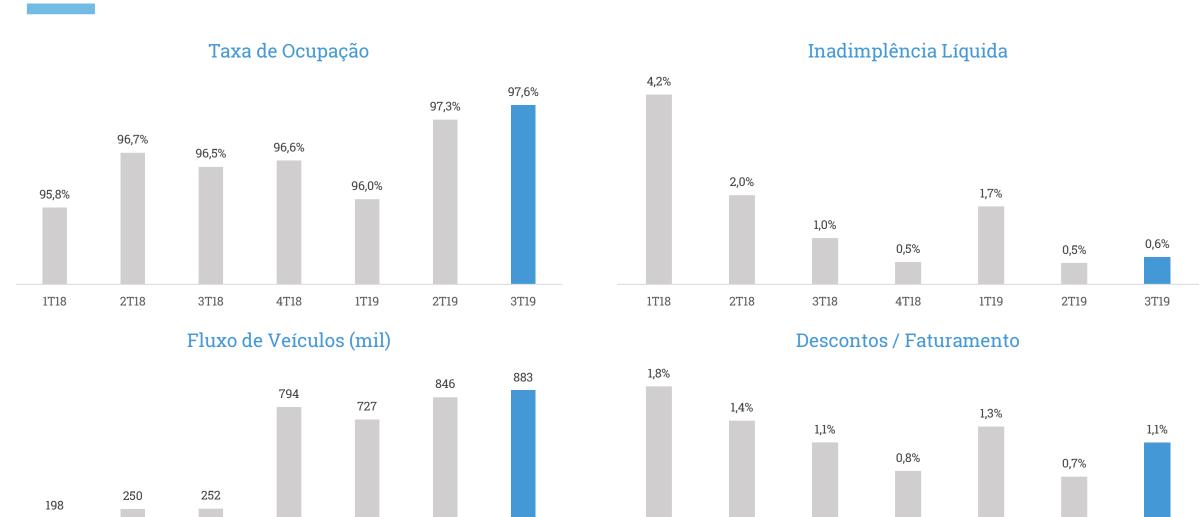


Indicadores Operacionais



Fonte: XP Asset Management

Indicadores Operacionais



1T18

2T18

3T18

4T18

1T19

2T19

Fonte: XP Asset Management

4T18

1T19

2T19

3T19

1T18

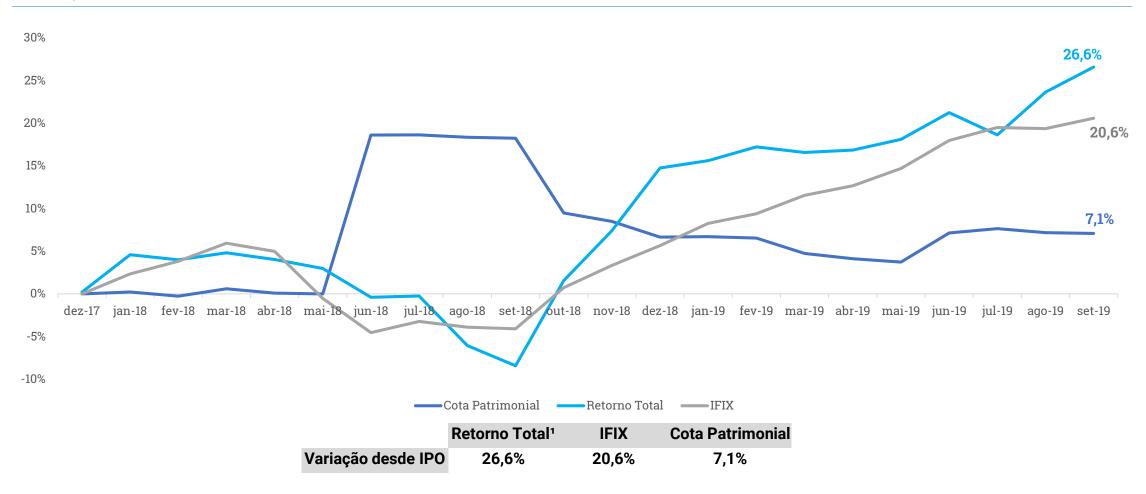
2T18

3T18

3T19

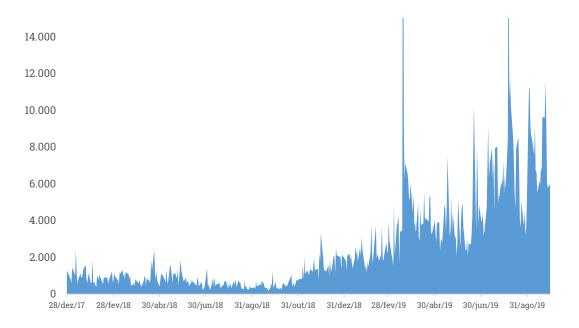
Resultado do Fundo

Variação Histórica da Cota – XP Malls FII e IFIX



Performance da Cota

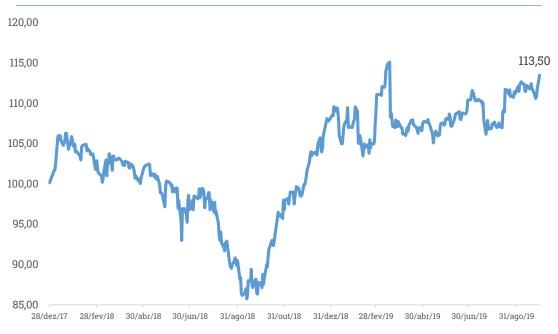
Volume Diário de Negociação (R\$ mil)



O XP Malls aumenta a cada mês o volume de negociações na B3 e vem se consolidando como um dos FIIs mais líquidos do Brasil.

No 3º trimestre de 2019 o XP Malls foi o FII mais líquido de toda a B3.

Cotação XPML11 (R\$)



Lançado em dezembro de 2017, o XP Malls segue em sua trajetória de crescimento.

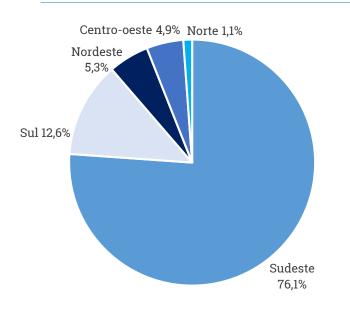
No 3º trimestre a cota do Fundo se valorizou e encerrou o período em R\$ 113,50, uma valorização de 13,5% (sem considerar a distribuição de dividendos) desde seu lançamento a R\$ 100,00 em dezembro/2017.

Base de Cotistas

Perfil de Investidor

Fundos; 24,0% Pessoas Físicas; 75,3%

Investidores por Região



Quantidade de Cotistas



A participação de investidores institucionais no passivo do Fundo segue em patamar elevado, atingindo 25% no 3º trimestre de 2019. Entendemos que a diversificação de passivo é importante para a liquidez da cota, perspectivas de longo prazo e consolidação do Fundo. A dinâmica de ofertas também tem contribuição importante para isso. O XP Malls já realizou 5 ofertas públicas desde seu lançamento sendo 3 via ICVM 400 e 2 via ICVM 476.

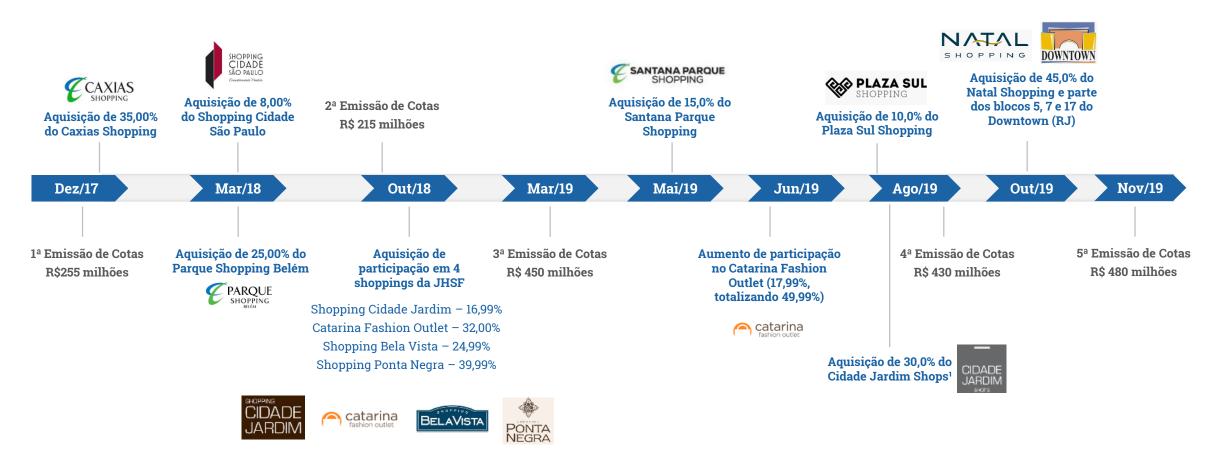
O XP Malls é um dos maiores fundos imobiliários da B3, tanto em termos de liquidez quando em relação à quantidade de cotistas. O FII atingiu 95.467 cotistas no final do 3º trimestre.

Fonte: Escriturador



Histórico de Aquisições

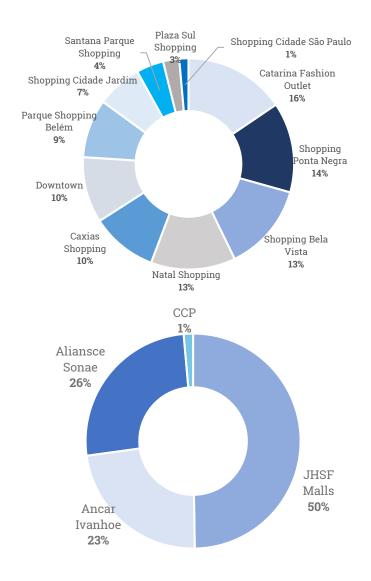
 Nos primeiros 21 meses do Fundo foram realizadas 13 aquisições de 12 shoppings (incluindo o aumento de participação no Catarina Fashion Outlet);

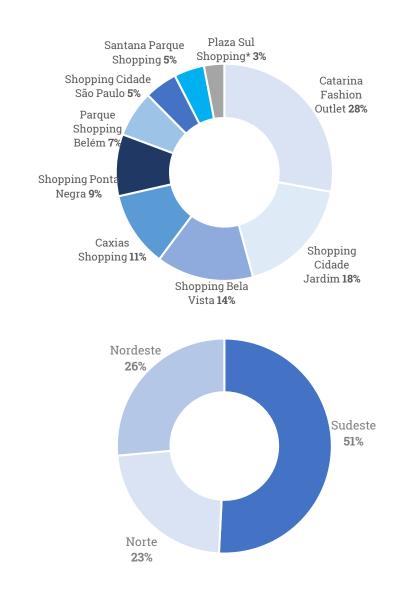


Fonte: XP Asset Management

¹ Ainda sujeito ao cumprimento de condições precedentes, dentre estas a conclusão das obras de construção do Shops.

Breakdown por ABL próprio; por NOI 3T19*, por administrador e por região





^{*} O Plaza Sul foi adquirido no final de agosto/19 e por isso considerou apenas 2 meses de NOI | Natal Shopping e Downtown não tiveram contribuição ao NOI no 3T19.

Portfólio Atual

Shopping	Localização	Administrador	ABL Total	% XP Malls FII	ABL Própria
Catarina Fashion Outlet	São Roque, SP	JHSF	29.529 m ²	49,99%	14.762 m²
Shopping Ponta Negra	Manaus, AM	JHSF	32.834 m ²	39,99%	13.130 m²
Shopping Bela Vista	Salvador, BA	JHSF	51.186 m ²	24,99%	12.791 m²
Natal Shopping	Natal, RN	Ancar Ivanhoé	27.385 m ²	45,00%	12.323 m²
Caxias Shopping	Duque de Caxias, RJ	Aliansce Sonae	27.605 m ²	35,00%	9.661 m ²
Downtown	Rio de Janeiro, RJ	Ancar Ivanhoé	9.603 m ²	-	9.603 m ²
Parque Shopping Belém	Belém, PA	Aliansce Sonae	34.084 m ²	25,00%	8.521 m ²
Shopping Cidade Jardim	São Paulo, SP	JHSF	38.899 m ²	16,99%	6.609 m²
Santana Parque Shopping	São Paulo, SP	Aliansce Sonae	26.496 m ²	15,00%	3.974 m ²
Plaza Sul Shopping	São Paulo, SP	Aliansce Sonae	23.500 m ²	10,00%	2.350 m ²
Shopping Cidade São Paulo	São Paulo, SP	CCP	16.637 m ²	8,00%	1.331 m²
Cidade Jardim Shops	São Paulo, SP	JHSF	4.308 m ²	30,00%	1.292 m²

* O Plaza sul considerou apenas 2 meses de NOI



Time



Pedro Carraz

Sócio do Grupo XP, é responsável pela originação e gestão do fundo de shopping centers do núcleo de Fundos Estruturados da XP Asset Management.

Possui mais de 11 anos de experiência no mercado imobiliário, tendo trabalhado na BRMalls durante 9 anos e meio, desde a criação da empresa em 2007. Passou pelas áreas de finanças corporativas, orçamento, operações, novos negócios e M&A, tendo participado de diversas operações estruturadas de financiamento, compra de terrenos, desenvolvimento de projetos e aquisições / vendas de ativos. Foi responsável pelas áreas financeira e comercial do Shopping Tijuca entre 2011 e 2012.

É formado em Engenharia de Produção PUC-RJ e possui a certificação CGA pela ANBIMA.



André Masetti

Responsável pela estratégia de Fundos Estruturados da XP Asset Management.

Sócio do Grupo XP, possui mais de 10 anos de experiência no mercado financeiro. Anteriormente, foi associado da RB Capital Asset Management por 4 anos e trabalhou no family office do Grupo Ambev e Deloitte. É formado em Contabilidade (PUC-SP), tem o certificado de gestão financeira (CFM — Certificate in Financial Management) pelo Insper e a certificação CGA pela ANBIMA.



Felipe Teatini

Responsável pelo acompanhamento da performance e gestão dos shopping centers.

Iniciou sua carreira em 2007 na SDA Gestão de Recursos, especializada em fundos multimercado onde ficou por 7 anos. Em 2013 foi para a Vinci Partners onde trabalhou nas áreas de backoffice e wealth management.

Em 2015 ingressou na BRMalls, onde ficou por 3 anos na área de finanças corporativas, sendo responsável pela gestão do caixa e endividamento da Companhia. No último ano atuou na equipe comercial do Shopping Jardim Sul em São Paulo.

É formado em Relações Internacionais (UNESA).



Larissa Gavioli

Responsável pela área de Engenharia da XP Asset Management.

Iniciou sua carreira em 2011 na Cassol Pré-Fabricados, atuando na área de produção de empreendimentos de grande porte (shoppings, supermercados e galpões logísticos). Em 2012 foi para Construtora Rossi, onde atuou por quatro anos na área de planejamento físico e financeiro de obras residenciais e comerciais, desde o lançamento e estudo de viabilidade do empreendimento até o controle mensal da produção e reporte à diretoria da eficiência no uso de recursos e previsibilidade no resultado final do negócio.

É formada em Engenharia Civil pela UFPR.

